

Hoe worden de Autotelex restwaarden bepaald?

Het vaststellen van actuele restwaarden door Autotelex is gebaseerd op een zorgvuldig opgebouwde voertuigdatabase op basis van de prijslijsten van importeurs, eigen werkwijze en netwerk. Voor een onafhankelijke en objectieve waardebeoordeling wordt informatie verkregen uit diverse bronnen, zoals van autogroothandelaren, autobedrijven, gespecialiseerde autobedrijven, leasemaatschappijen, veilingopbrengsten, interne biedingen en occasionportals en de verkochte voertuigen via ons B2B handelsplatform. De interpretatie en verwerking van deze informatie is een continu proces en gebaseerd op een jarenlange expertise en het in huis ontwikkelde restwaardesysteem.

De door Autotelex gepresenteerde Verkoopwaarde en Handelswaarde worden doorlopend getoetst aan de meest actuele marktinformatie. Op deze manier worden zowel de Handelswaarden als de Verkoopwaarden continu gemonitord, evenals de relatie tussen beide. Autotelex volgt daarbij de markt op de voet maar handelt niet naar de waan van de dag. Zo wordt voorkomen dat de waarden gemanipuleerd kunnen worden door incidentele transacties.

Autotelex is daarmee al jarenlang de stabiele en betrouwbare benchmark voor de professionele partijen in automotieve Nederland.

Definities

Gewogen nieuwprijzen/ Autotelex Nieuwprijs

De actuele restwaarden worden per uitvoering handmatig gereviewed bepaald op basis van de hieronder beschreven informatiebronnen, en vertaald naar een afschrijvingspercentage. Om te voorkomen dat een aantrekkelijk geprijsd actiemodel een te lage restwaarde krijgt, werkt Autotelex met de zogenaamde Autotelex Nieuwprijs. Dit is een gewogen nieuwprijs op basis van de standaarduitrusting van de uitvoering.

Waardering opties af fabriek

Ook opties, geselecteerd op een bepaalde Uitvoering zijn vaak al bij Autotelex bekend via de fabrikanten en kennen een eigen meerwaarde. Autotelex maakt onderscheid tussen zogenaamde 'restwaarde-verhogende' opties en overige opties en beide kennen hun eigen restwaardeverloop.

Geel kenteken

Handelswaarde: Opbrengst bij verkoop aan (groot)handelaren

Inruilwaarde: Waarde bij inruil voor een prijsgelijkwaardige auto*

Verkoopwaarde: Waarde bij verkoop zonder dat er sprake is van inruil*

*Merkdealers kunnen voor het eigen merk een hogere prijs aanhouden tot 10%.

Internetwaarden zijn gebaseerd op showroomvraagprijzen. Hierin zitten meestal zaken als garantie en inruil verrekend. Autotelex houdt hiermee geen rekening bij de waardebeoordeling. Voor minder courante voertuigen, en in een enkel ander geval ook bij een courant voertuig, kan het voorkomen dat er geen internetwaarde beschikbaar is.

Het voertuig dient in goede staat te verkeren, roest- en schadevrij te zijn en een bandenprofiel diepte van minimaal 50 % te hebben. Het voertuig moet een APK-keuring kunnen doorstaan.

Personenbussen

Handelswaarde: Opbrengst bij verkoop aan (groot)handelaren

Verkoopwaarde: Waarde bij verkoop zonder dat er sprake is van inruil*

* Merkdealers kunnen voor het eigen merk een hogere prijs aanhouden tot 10%.

Grijs kenteken

Handelswaarde:

Opbrengst bij verkoop aan (groot)handelaren

Verkoopwaarde:

Waarde bij verkoop aan een bedrijfsmatige eigenaar/gebruiker*

* Merkdealers kunnen voor het eigen merk een hogere prijs aanhouden tot 10%.

-Datum eerste toelating voor 1-1-2025: alle waarden zijn excl. BTW en excl. BPM. Datum eerste toelating vanaf 1-1-2025: alle waarden zijn excl. BTW en incl. BPM.

Het voertuig dient in goede staat te verkeren, roest- en schadevrij te zijn en een bandenprofiel diepte van minimaal 50 % te hebben. Het voertuig dient vrij van reclame te zijn. Het voertuig moet een APK-keuring kunnen doorstaan.

Motoren

Handelswaarde: Opbrengst bij verkoop aan (groot)handelaren

Verkoopwaarde: Waarde bij verkoop zonder dat er sprake is van inruil*

* Merkdealers kunnen voor het eigen merk een hogere prijs aanhouden tot 10%.

De motor dient in goede staat te verkeren en roest- en schadevrij te zijn.

Algemeen geldt:

De door Autotelex afgegeven waarden zijn gebaseerd op de uitvoering, opties, schades en tellerstand i.c.m. de datum van binnenkomst.

Belangrijkste correctiefactoren

Optie correctie:

Nieuwprijs volgens de RDW – nieuwprijs volgens de prijslijst = het optiebedrag.

Kilometercorrectie:

Vindt plaats op basis van de opgegeven km stand van het voertuig

Schadecorrectie:

Som van de herstelkosten die buiten de geaccepteerde gebruikssporen vallen.

BTW/Marge:

Restwaarden zijn gebaseerd op volledige BTW verrekening, behalve in geval van een marge-auto (standaard voor een consumenten taxatie). Eventuele gebruikersschadebedragen zijn eveneens verwerkt in de restwaarde, ook als deze voor u niet zichtbaar zijn. Alle restwaarden zijn op basis van de Nederlandse markt. Een BTW auto is een voertuig die uitsluitend zakelijke eigenaren heeft gehad.

Gebruikssporen in relatie tot voertuigleeftijd en kilometerstand

Definitie

Met "gebruikssporen" wordt in dit document bedoeld 'normale gebruiksschade', artikel 2, sub c, Wet BPM: *'Normale gebruiksschade: slijtage en kleine beschadigingen die ontstaan door gebruik van een voertuig en die passen bij de leeftijd en kilometrage van het voertuig.'*

Autotelex restwaarde

De restwaarde van Autotelex is gebaseerd op normale gebruikssporen, passend bij de kilometerstand en leeftijd van de auto.

Gebruikssporen

Naarmate de leeftijd of de kilometerstand hoger zijn, zullen ook de toelaatbare gebruikssporen toenemen. De meest overzichtelijke manier om dit te kwantificeren is het introduceren van een matrix met bedragen noodzakelijk om een auto weer in perfecte staat* te brengen. Dit bedrag vertegenwoordigt daarmee het verschil tussen een auto in gemiddelde staat (Autotelex norm) en een auto in perfecte staat.

Leeftijd in jaren/kilometerstand	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
10000	200	300	400	500	550	600	650	675	700	725
20000	250	350	450	550	600	650	675	700	725	750
30000	300	400	500	575	625	675	700	725	750	775
40000	350	450	525	600	650	700	725	750	775	800
50000	375	475	550	625	675	725	750	775	800	825
75000	400	500	575	650	700	750	775	800	825	850
100000	425	525	600	675	725	775	800	825	850	875
125000	450	550	625	700	750	800	825	850	875	900
150000		575	650	725	775	825	850	875	900	925
200000		600	675	750	800	850	875	900	925	950
250000			700	775	825	875	900	925	950	975
300000			725	800	850	900	925	950	975	1000

Toelichting tabel

De tabel vertegenwoordigt het bedrag noodzakelijk om een auto met normale gebruikssporen weer in perfecte staat te brengen voor de meest gangbare segmenten. De bedragen zijn gebaseerd op marktonderzoek van Autotelex en feedback van de ruime AutotelexPro gebruikersgroep.

Onder normale gebruikssporen wordt verstaan:

Exterieur:

Steenslag, lichte krasvorming (denk aan rondom portiergrepen), lichte wielbeschadiging (stoeprandschade)

Interieur:

Slijtagesporen van veelvuldig gebruikte interieurdelen. Denk aan pedalen, versnellingsknop, stoelen, deurgrepen en bedieningsknoppen.

Accupakket:

We zien dat Accu's relatief beperkt degraderen en houden 2% per jaar aan voor een BEV bij een standaard jaarkilometrage van 30.000km.

Degradatie hierin neemt toe met de leeftijd en kilometerstand en komt tot uiting in het bedrag in de tabel, noodzakelijk om e.e.a. weer te herstellen.

*NB Er wordt bewust niet gesproken over “nieuwstaat”, omdat hier ook vervanging van slijtage-onderdelen onder kan vallen, zoals banden, uitlaat, accu en uiteindelijk zelfs zaken als een motorrevisie.

Informatiebronnen Autotelex:

Autotelex B2B app

Met de Autotelex B2B app kunnen handelaren razendsnel biedingen afgeven en voertuigen inkopen. Een deel van de biedingen leiden tot een koop. Deze handelstransacties zijn voor ons een bron om de restwaarden te bepalen en bij te sturen.

Groothandel

Regelmatig is er contact met de groothandel in Nederland. De elektronische biedingen op voertuigen die met behulp van onze systemen worden gedaan gebruiken wij ook als input bij de vaststelling van onze restwaarden.

Leasemaatschappijen

Vrijwel alle leasemaatschappijen benchmarken met Autotelex. Een belangrijk deel hiervan deelt haar daadwerkelijk gerealiseerde opbrengsten met Autotelex. Veel leasemaatschappijen toetsen de door hen gerealiseerde opbrengsten aan de waarde van Autotelex.

Feedback gebruikers

Met een nog steeds groeiende groep van professionele autobedrijven die AutotelexPro gebruiken (per heden ca 4.400) bij iedere taxatie van een inruilauto is feedback een goede bron voor het optimaliseren van onze restwaarden. Ook voor de grote dealerholdings in Nederland is Autotelex de basis voor een zorgvuldige taxatie.

Internet databases

Iedere occasionsite, heeft de volledige aandacht van Autotelex. Ook hier weer de kracht van Autotelex om deze data op de juiste wijze te verwerken en niet 1 op 1 statistisch bepaalde waarden te publiceren.

Jarenlange eigen expertise

Hier wordt vooral onze ervaring bedoeld die wij gebruiken om niet direct marktbewegingen 1 op 1 over te nemen, maar om snel en zorgvuldig het (langere termijn) effect te evalueren en toe te passen.

Wet- en regelgeving

Wijzigingen in de BPM, MRB, fiscale stimulering, kortom alles wat ter sprake komt in de diverse "Autobrieven" en meer wordt door Autotelex geanalyseerd en geïnterpreteerd.

Inventarisatie per doelgroep

Hiermee wordt bedoeld dat verschillende doelgroepen verschillende belangen hebben bij een restwaarde en Autotelex dus onderscheid maakt per doelgroep voor de juiste interpretatie van de restwaarde. Een veilingopbrengst moet bijvoorbeeld anders geïnterpreteerd worden dan een inruilwaarde.

Marktomstandigheden

We monitoren en houden rekening met de verschillen in de brandstofprijzen.

Daarnaast houden we rekening met de verschuivingen van de vraag en het aanbod zowel in binnen als buitenland.

Autotelex houdt zelf een database bij om de nieuwprijs en uitrustingsverschuivingen te detecteren.